

Прокачайте технику продаж
в вашей компании — пройдите

Участие бесплатное

БЕСПЛАТНЫЙ ВЕСЕННИЙ ИНТЕНСИВ

по совершенствованию навыков
продаж ваших менеджеров



Лектор **Мамченко Сергей**

- ✓ Советник коммерческого директора «Первого ОФД» (Группа ВТБ) по развитию продаж и партнёрской сети
- ✓ Куратор gr и образовательных проектов, корпоративный бизнес-тренер в Группе Актион
- ✓ Корпоративный бизнес-тренер по продажам, компания Стройкомплект

ПРОГРАММА ИНТЕНСИВА

21 марта Вебинар 1 из 3

Навыки, которыми должны обладать сильные продавцы:
как определить и развить

- Как развить эффективные коммуникативные навыки продавцам
- Какие методы самоорганизации помогут повысить личную эффективность менеджеров
- Какие технологии и инструменты повысят результативность продаж
- Что должен уметь и знать руководитель, чтобы воспитать сильную команду продавцов

24 апреля Вебинар 2 из 3

Основные моменты, которые сделают вашу презентацию продукта
выдающейся и повлияют на сделку

- Как создать презентацию товара или услуги, которая мгновенно привлечет внимание клиента
- Какие психологические приемы делают презентацию незабываемой
- Как адаптировать презентацию товара или услуги под различные типы клиентов

22 мая Вебинар 3 из 3

Техники продаж и отработки возражений, которые гарантируют
результат в 2024 году

- Какие современные техники продаж наиболее эффективны
- Как предвосхитить и профессионально ответить на возражения клиентов
- Как использовать отзывы и кейсы предыдущих клиентов для преодоления сомнений потенциальных покупателей

После интенсива ваш отдел продаж полностью прокачает свои навыки,
научится презентовать продукт и сможет использовать в работе самые
рабочие техники продаж.

БЕСПЛАТНЫЙ ВЕСЕННИЙ ИНТЕНСИВ ДЛЯ РОСТА ВАШИХ ПРОДАЖ

количество мест ограничено